|  |  |
| --- | --- |
| **Semaine n°6 du 8 juin au 12 juin 2015** | **Stage de prospection** |
| **Nature des tâches demandées** | * Vérifier les factures * Recherches de prospects * Vérifier les données de leurs clients |
| **Liste des documents utilisés** | * Facture |
| **Outils utilisés** | * Open office * E-mailing * Base de donnée Excel de l’entreprise * Europage * Kompass |
| **Résultats obtenus** | * 20 potentiels prospects |
| **Difficultés rencontrées** | * La langue |
| **Moyens à mettre en œuvre pour s’améliorer** | * Poser d’avantage de questions * Parler plus en anglais avec les ouvriers |